

Партнерская программа по бизнес решениям TP-Link



Q2'2017



ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ПО БИЗНЕС-РЕШЕНИЯМ TP-Link

Преимущества проектного бизнеса TP-Link для партнеров

Маржинальность значительно выше рыночной

Начальные инвестиции – 0!

Бесплатное тестирование оборудования на своей площадке

Предоставление дополнительных устройств для обеспечения ускоренной замены оборудования на площадке заказчика

Бесплатные тренинги и обучение инженеров и продавцов

Бесплатная пресейловая поддержка и разработка проектов

Одна из лучших на рынке проектная защита

Партнерская программа с выплатой квартальных рибейтов и без начальных инвестиций

Начальные Маркетинговые фонды, независимые от объема продаж

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ, ЧТОБЫ БЫТЬ УНИКАЛЬНЫМИ!



ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ПО БИЗНЕС-РЕШЕНИЯМ TP-Link

Обзор партнерской проектной программы TP-Link

Цель программы – развитие высокомаржинального бизнеса партнеров в заказчиках с применением бизнес решений TP-Link

Преимущества для партнеров программы TP-Link:

Скидки на формирование собственного демо фонда

Получение информации о новых продуктах, промо и специальных предложений

Дополнительная прибыль за счет квартальных рибейтов

Маркетинговые фонды

Доступ на закрытую часть партнерского портала и возможность регистрации сделок on-line

Простота и эффективность

Партнерские статусы:

Project Partner

Premium Project Partner

Партнерский статус предоставляется на 1 год

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ПО БИЗНЕС-РЕШЕНИЯМ TP-Link

Статус Project Partner

Требования: подать заявку на регистрацию на сайте <https://partner.tp-link.com/ru/>

Что получает партнер:

- Информация о партнере на сайте TP-Link
- Информационная поддержка
- Возможность получения Демо образцов
- Доступ на партнерский портал и регистрация сделок on-line
- **Рибейты за продажи SMB оборудования в проекты* при выполнении квартального таргета**
- Минимальный квартальный таргет за проектные продажи SMB оборудования 5 000 USD**

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ПО БИЗНЕС-РЕШЕНИЯМ TP-Link

Статус Premium Project Partner

Требования:

- Подать заявку на регистрацию на сайте <https://partner.tp-link.com/ru/>
- Согласовать квартальный план развития бизнеса по решениям TP-LINK
- Сформировать собственный демо пул оборудования TP-LINK – 300 USD**

Что получает партнер:

- *Информация на сайте TP-LINK*
- *Информационная поддержка*
- *Возможность получения Демо образцов из TP-Link*
- Возможность приобрести демо с эксклюзивной скидкой
- **Увеличенные рибейты за продажи SMB оборудования в проекты* при выполнении квартального таргета**
- Минимальный квартальный таргет за проектные продажи SMB оборудования 5 000 USD**
- **Квартальный маркетинговый бюджет на выполнение плана развития бизнеса, не зависит от объема продаж**

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ПО БИЗНЕС-РЕШЕНИЯМ TP-Link

Сравнение партнерских статусов

Уровень	Project Partner	Premium Project Partner
Информация на сайте TP-LINK + информационная поддержка	+	+
Доступ к тестовым образцам представительства TP-LINK	+	+
Квартальный рибейт за продажи SMB оборудования в проекты B2B (non ISP)	2%	4%
Квартальный таргет по продажам SMB оборудования в проекты B2B (non ISP)	5 000 USD**	5 000 USD**
Необходимость регистрации на сайте	+	+
Необходимость согласовать план развития бизнеса	-	+
Необходимость приобрести демо	-	300 USD**
Выделенный маркетинговый бюджет от TP-LINK	-	+
Эксклюзивные скидки на демо оборудование	-	+

** Суммы USD указаны в закупочных ценах без НДС, предоставленных официальным дистрибьютором.

Квартальный рибейт рассчитывается из закупочных цен дистрибутора (без НДС), предоставленных официальным дистрибьютором и выплачивается по результатам каждого квартала.

В расчет принимаются только продажи SMB оборудования в проекты B2B (non ISP). Проектом считается сделка зарегистрированная и подтвержденная TP-Link под конкретного конечного заказчика

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ПО БИЗНЕС-РЕШЕНИЯМ TP-Link

Список SMB оборудования

TL-SF1016D	TL-SG5412F	CAP300
TL-SL1226	T2700G-28TQ	CAP1750
TL-SG1048	T3700G-28TQ	AC50
TL-SG1024	TL-PoE200	AC500
TL-SG1024D	TL-PoE150S	TL-WA7210N
TL-SG1016	TL-PoE10R	CPE510
TL-SG1016D	TL-SF1008P	CPE210
TL-SG108	TL-SG1008P	CPE520
TL-SG105	TL-SG108PE	CPE220
TL-SF1048	TL-SG1008PE	WBS210
TL-SF1024	TL-SG2210P	WBS510
TL-SF1024D	T1500-28PCT	TL-ANT2424MD
TL-SF1024M	T1500G-10MPS	TL-ANT5830MD
TL-SF1016	T1600G-52PS	TL-ANT2415MS
TL-SF1016DS	T1600G-28PS	TL-ANT5819MS
TL-SG105E	TL-SG3424P	TX432
TL-SG108E	T2600G-28MPS	TXC432-CU1M
TL-SG1016DE	TL-ER6120	TXC432-CU3M
TL-SG1024DE	TL-ER604W	TXM431-SR
TL-SG2008	TL-ER6020	TXM431-LR
TL-SG2216	TL-R600VPN	TL-SM321A
T2600G-18TS	TL-R480T+	TL-SM321B
TL-SG3216	TL-R470T+	TL-SM311LS
TL-SL2428	EAP330	TL-SM311LM
TL-SL2218	EAP320	MC210CS
T1600G-28TS	EAP245	MC200CM
T1600G-52TS	EAP225	MC220L
T1700X-16TS	EAP220	MC110CS
T1700G-28TQ	EAP120	MC100CM
T2500-28TC	EAP115	MC112CS
T2500G-10TS	EAP110	MC111CS
T2600G-28TS	EAP110-outdoor	RPS150
T2600G-52TS	EAP115-Wall	RPS2

Дистрибуторы

mrlion

OCS
DISTRIBUTION

 **soft-tronik**TM
DISTRIBUTION RUSSIA

 **wmd.ru**
Wireless Mobile Devices

IN|LINE online
distribution

25 ЛЕТ
MARVEL
дистрибуция

 **STATEN.**

 **holmrock**
computer company


COXO

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА ПО ПРОДАЖАМ БИЗНЕС-РЕШЕНИЙ TP-Link

Контакты

Сайт: www.tp-link.com/ru

E-mail проектного департамента: project.ru@tp-link.com

E-mail отдела сервиса: service.ru@tp-link.com

E-mail службы технической поддержки: support.ru@tp-link.com

Телефон службы технической поддержки:

8 (495) 228 55 66 (Московский регион)

8 (800) 250-55-60 (звонок бесплатный из любого региона РФ)